

CRM : Captivea, le premier partenaire SugarCRM présent en Languedoc-Roussillon

- 9 août 2010 -

Captivea, partenaire officiel SugarCRM confirme sa stratégie de déploiement local, en ouvrant son antenne à Montpellier.

Etablir une relation de proximité et de confiance avec ses clients a toujours été une priorité pour Captivea.



« Notre stratégie est claire : être au plus proche de nos clients et leur apporter un service de qualité ; étant spécialisés dans la gestion de la relation client nous sommes bien placés pour le savoir » confie Sébastien Riss, Directeur Général de Captivea.

« Tous les éléments sont réunis pour ouvrir une agence à Montpellier : la volonté de nous rapprocher de nos clients existants, une ville dynamique et attractive de part son développement économique et un nombre croissant d'entreprises innovantes».

Il précise que : « L'agence de Montpellier proposera tout comme son siège en Rhône-Alpes, ses conseils et services informatiques pour la mise en place et le déploiement de solutions SugarCRM au sein des entreprises. »

L'agence Captivea de Montpellier est ouverte depuis le mois de juillet 2010.

[En savoir plus >>](#)

A propos de Captivea

Captivea conseille et accompagne les entreprises dans le développement de leur relation client avec des outils CRM intelligents, afin d'améliorer la prospection commerciale, de fidéliser les clients et d'optimiser le fonctionnement et l'organisation interne des sociétés.

Les solutions CRM sont basées sur les éditions de SugarCRM, premier éditeur mondial de solutions commerciales open source de la gestion de la relation client. De part son expertise et savoir-faire CRM, Captivea développe des modules complémentaires pour répondre aux besoins et attentes spécifiques de chacun de ses clients.

Contact

Captivea

695 Av. Paul Louis Merlin

Espace Merlin

73800 Montmélian

Tél : 04 82 53 02 35

Mail : contact@captivea.fr

Web : www.captivea.fr