

Communiqué de Presse

Le 17 Juin 2010

Grosfillex met en place une solution collaborative de prévision des ventes et de planification de sa production avec n.SKEP de DynaSys

Une refonte de sa Supply Chain menée avec Citwell et DynaSys

DynaSys, expert européen des solutions de Demand & Supply Chain Planning, annonce la signature d'un nouveau contrat avec Grosfillex, une société internationale qui développe et commercialise des produits destinés à l'amélioration de l'habitat. Ce contrat porte sur la mise en œuvre, dans un premier temps, de n.SKEP Demand Planning pour une prévision des ventes en mode collaboratif entre les différents services. Ensuite, n.SKEP Production Planning sera déployée pour optimiser la gestion des stocks. L'objectif de Grosfillex est de revoir sa Supply Chain pour réduire ses niveaux de stocks, tout en améliorant son taux de services clients. Pour ce faire, la société s'appuie sur l'expertise du cabinet de conseil Citwell, partenaire de longue date de DynaSys, et sur les solutions n.SKEP.

Le challenge



De 1927 à nos jours, l'histoire de Grosfillex est intimement liée au Jura, berceau de ses créateurs et Siège Social de la société. Aujourd'hui, l'entreprise associe la maîtrise technologique d'un matériau (la résine de synthèse), la volonté des hommes et le goût de l'innovation pour créer et commercialiser des produits pour l'habitat et son environnement, dont le maître mot est : matière à vivre mieux.

Grosfillex est présent dans plus de 100 pays dans le monde avec des sites de production sur 4 continents et emploie 1200 personnes.

Vivre avec son temps et savoir s'adapter aux évolutions est une véritable philosophie pour la société. De fait, adapter sa Supply Chain pour répondre à ses besoins de compétitivité devenait une évidence.

Les objectifs de Grosfillex étaient, à la fois, de réduire ses niveaux de stocks et d'améliorer son taux de services clients. Il fallait donc anticiper les pics de production, l'activité de la société étant fortement saisonnière et donc, faire les bons choix, sur les bons produits, au bon moment. Une optimisation qui passait par une meilleure prévision des ventes.

Après une phase pilote, Grosfillex choisit n.SKEP de DynaSys pour mettre en place un processus collaboratif d'élaboration de ses prévisions impliquant les directions Supply Chain et Commerciale, ainsi que les Responsables de zones et de marchés. Une solution de Demand & Supply Chain Planning qui permettra d'affiner les prévisions en fonction des besoins des différents marchés au niveau mondial et d'anticiper la planification des capacités de production et des stocks.

Le choix de DynaSys

Le projet se déroulera en deux temps :

- **La première phase est la mise en place du processus collaboratif de prévision des ventes avec n.SKEP Demand Planning.** Après l'analyse des historiques de ventes, le système calcule selon différents modèles statistiques, une proposition de prévisions qui est ensuite confirmée et validée par la Direction Commerciale (Responsable de comptes et/ou de marchés). Cette prévision est faite à différents niveaux (région, pays, produits finis, familles de produits, ...), que ce soit en termes de volume ou de chiffre d'affaires. Elle est ensuite suivie à l'aide d'un tableau de bord par les différents services pour l'améliorer et la compléter si nécessaire.

- **La deuxième phase sera la planification de la production avec n.SKEP Production Planning.** Cette planification est réalisée à capacité finie sur différents niveaux (produits finis et semi- finis). Cela permettra à Grosfillex d'avoir une vision prévisionnelle de ses stocks, de mettre en place des alertes et, ainsi, de faciliter la mise en place d'une différenciation retardée des produits en concentrant les stocks d'anticipation au niveau des produits semi-finis. Ce plan de production permettra également de planifier les approvisionnements de composants nécessaires à la fabrication et donc, répondra à une des problématiques forte de Grosfillex : le bon choix du bon produit au bon moment.

L'avis des deux sociétés

Yvan Nambotin, Corporate Supply Chain Manager de Grosfillex : « Les raisons de notre choix ? Outre l'accompagnement de Citwell et la possibilité que nous avons eu de tester les solutions de DynaSys en situation pour diagnostiquer l'état de nos stocks, nous avons été convaincus par plusieurs points forts de l'éditeur et de sa solution. En effet, la flexibilité et la couverture fonctionnelle de n.SKEP Demand Planning et n.SKEP Production Planning ont fait la différence par rapport aux autres offres du marché. Il faut ajouter à cela l'expertise et l'accompagnement des équipes de l'éditeur français à tous niveaux, commercial, avant vente et technique, et la bonne prise en compte de nos besoins pour nous offrir une solution « clé en mains ». Voilà une refonte de notre Supply Chain qui s'appuie sur des produits et des hommes à forte valeur ajoutée. »

Franck Lepinay, Responsable Commercial de DynaSys : « DynaSys continue sur sa dynamique de signature de nouveaux contrats. Celui que nous avons signé avec Grosfillex fait suite à de nombreuses autres signatures annoncées depuis un an (CAE, Takeda, Christofle, Groupe MBE, Lesieur, Martell, Mumm, Perrier-Jouët, Cadbury, etc.). Nous sommes ravis de participer à l'aventure « Supply Chain » de Grosfillex, c'est pour nous un nouveau secteur, celui des biens d'équipements pour la maison, qui nous permet de nous diversifier. Nous sommes persuadés qu'avec nos solutions n.SKEP ouvertes et flexibles, nous saurons nous adapter à toutes nouvelles demandes pour aider les industriels, quels qu'ils soient, à planifier et optimiser leur chaîne logistique afin d'améliorer leur compétitivité et d'accroître leur marge. »

Rappel sur les solutions DynaSys choisies par Grosfillex

- ⇒ n.SKEP Production Planning : Solution de planification à capacité finie et d'optimisation multi-niveaux de la production (PIC et PDP).
- ⇒ n.SKEP Demand Planning : solution collaborative de pilotage de la demande prévisionnelle et pour le lancement des nouveaux produits.

A propos de DynaSys

Créée en 1985, la société DynaSys figure parmi les leaders européens dans le domaine de l'expertise et des solutions collaboratives en Demand & Supply Chain Planning. Son offre collaborative intégrée n.SKEP couvre l'ensemble des processus de la Chaîne Logistique aussi bien au niveau stratégique, tactique qu'opérationnel, et permet l'élaboration des prévisions de vente ainsi que la planification et l'optimisation multi-niveaux de la distribution, de la production et des approvisionnements.

Présent dans de nombreux secteurs d'activité tels que les biens de grande consommation (CPG), , l'agroalimentaire, , la santé (pharmacie, chimie et cosmétique), la mode, le luxe, la distribution et le négoce ... DynaSys possède plus de 250 clients répartis à travers le monde, dont Alinea, Baccarat, Baxter, But, Cadbury, Chantelle, Coca-Cola, Essilor, J&J, Ipsen, Lesieur, LVMH, Martell, Mars, Nestlé, Piaget, Picard, Rodhia, Scotts, Valeo.

Pour plus d'informations concernant DynaSys : www.dys.com

Contact Presse :

DynaSys

Arnaud Hédoux
Tél 03 88 19 42 33
arnaud_hedoux@dys.com

Symphony Communication

Françoise Fouquet
tél 01 30 64 14 20/06 08 25 27 74
ffouquet@symphony-communication.fr