

Communiqué de presse
Lyon, le 8 décembre 2009

Cegid renforce son canal de ventes indirectes

60 Business Partners accrédités grâce à une campagne exclusive de certification

- Lancée fin 2008, la campagne de certification des compétences sur les solutions de gestion Cegid compte, près d'un an plus tard, déjà 60 Business Partners certifiés en gestion commerciale, comptabilité et paie et gestion des ressources humaines.
- Le « Certificat d'Agrément » délivré aux Business Partners atteste de l'expertise des revendeurs auprès de leurs clients et prospects sur la version en cours de commercialisation.
- Cette démarche renforce le développement du canal de ventes indirectes de Cegid.

Soucieux de fournir à ses Business Partners les outils nécessaires au développement de leur expertise et de garantir à ses clients finaux la qualité des prestations proposées autour de ses progiciels, Cegid a lancé fin 2008 une campagne de certification des compétences de son réseau de revendeurs. Moins d'un an après son lancement, **la campagne est un véritable succès avec près de 60 certifications délivrées.**

Ce programme de certification représente un **véritable engagement commercial, marketing et technique** autour des solutions de gestion Cegid pour les Business Partners. Ce label permet désormais à ces derniers d'évaluer les compétences de leurs ressources et de bénéficier d'avantages techniques avec des formations régulières et un support technique privilégié.

Le **large panel de formations** mis à disposition des Business Partners inclut la couverture fonctionnelle de l'ERP Cegid. Ainsi, les partenaires suivant des formations sur un ou plusieurs modules de l'ERP ont la possibilité de passer des examens pour **valider leurs acquis et valoriser leurs expériences.** L'obtention du « **Certificat d'Agrément** » Cegid atteste de l'expertise des **Business Partners auprès de leurs clients et prospects sur la version en cours de commercialisation.**

« À ce jour, le programme a permis d'attribuer plus de **645 certifications de consultants** au sein de l'« Ecosystème Cegid ». Ainsi, Cegid **garantit fiabilité et expertise à l'ensemble de ses interlocuteurs.** Dans la dynamique de développement de son canal de Ventes Indirectes, Cegid continue à encourager son réseau de Business Partners à se former et se certifier pour toujours mieux maîtriser l'offre et rester à l'affût de tous les projets », souligne Eric Perraud, Directeur des activités ventes indirectes chez Cegid.

Contacts presse

i&e CONSULTANTS- Service de Presse – 01 56 03 12 25 – cegid.presse@i-e.fr
Cegid : Isabelle EMERARD – 04 26 29 52 39 – i.emerard@cegid.fr

Premier éditeur français de logiciels de gestion avec un chiffre d'affaires de 248 M€ en 2008, le groupe Cegid compte plus de 2 000 collaborateurs et 350 000 utilisateurs tant en France qu'à l'étranger. Directement implanté à Paris, New-York, Barcelone, Madrid, Milan, Londres, Casablanca, Shenzhen, Tokyo et Singapour, Cegid s'appuie aussi sur des accords de distribution partout dans le monde, afin d'accompagner ses clients dans leur développement international.

Editeur de solutions dédiées à la performance des entreprises et à leur développement, le groupe Cegid a fondé son savoir-faire sur des expertises « métier » (Retail, Industrie/Manufacturing, Hôtels-Restaurants-Traiteurs, Services, Négoce, Profession Comptable, Secteur Public) et « fonctionnelles » (Comptabilité et gestion des immobilisations, fiscalité, gestion financière et reporting, gestion des ressources humaines/paie). L'offre Cegid, également disponible en mode « on demand » (SaaS), est adaptée aux entreprises et établissements publics de toutes tailles.

Avec des technologies qui s'intègrent naturellement et qui répondent aux enjeux métier des utilisateurs, Cegid donne une nouvelle dimension à l'informatique : **la création de valeur pour l'entreprise et ceux qui contribuent à son développement.**

Cotation depuis 1986 – Euronext Paris Compartiment C
Code ISIN Actions : FR0000124703 - Reuters : CEGI.PA - Bloomberg : CGD FP - ICB : 9537 Software
Indices : Small 90, Mid and Small 190, ITCAC et SBF 250

Contacts presse

i&e CONSULTANTS- Service de Presse – 01 56 03 12 25 – cegid.presse@i-e.fr
Cegid : Isabelle EMERARD – 04 26 29 52 39 – i.emerard@cegid.fr