

SAP et Open Text étendent leur accord mondial de revente

Les deux éditeurs détaillent leur stratégie visant à aider les entreprises à capter de la valeur grâce aux processus métier enrichis de contenus non structurés.

SAP AG (NYSE : SAP) et Open Text (NASDAQ : OTEX, TSX : OTC), leader mondial des solutions de gestion de contenu d'entreprise (ECM), annoncent aujourd'hui une nouvelle extension de leur partenariat stratégique qui connaît un franc succès. SAP a choisi de revendre la solution *Open Text Extended ECM for SAP* sous le nom de *SAP Extended Enterprise Content Management (SAP Extended ECM) by Open Text*. Cette annonce a été faite sur l'événement SAP TechEd 2009, qui se tient du 13 au 16 octobre 2009, à Phoenix (Arizona).

Cette annonce est le deuxième grand volet de l'accord de partenariat original noué entre les deux entreprises. SAP revend déjà les solutions d'accès aux documents, d'archivage, et de gestion de factures d'Open Text (voir <http://www.opentext.fr/4/global/press-release-details.html?id=2144> et <http://www.opentext.fr/4/global/press-release-details.html?id=1883>). Cette extension permet à SAP de revendre la solution de gestion de contenu d'entreprise leader du marché. Les clients de SAP pourront tirer parti de tous les contenus non structurés, quel que soit leur format, lors de l'exécution des processus métier gérés par les applications SAP.

Alors que le volume des contenus non structurés tels que les e-mails, les documents et les présentations explose dans les entreprises, les entreprises ressentent de plus en plus le besoin d'intégrer ces contenus aux processus métier sous-jacents et gérés par les applications SAP. Elles ne se satisfont plus des contenus enfermés dans des silos applicatifs non communicants, et s'aperçoivent qu'elles peuvent gagner considérablement en productivité, en enrichissant leurs processus métier avec des contenus tels que les contrats, les images ou les vidéos, et des correspondances électroniques à haute valeur ajoutée.

L'un des exemples les plus parlants est la solution de gestion de contrats mise en place chez Molex Incorporated, un fournisseur leader de connecteurs et de composants d'interconnexion situé à Chicago aux Etats-Unis. Cette solution s'appuie sur *SAP Extended ECM by Open Text* pour gérer l'exécution des contrats et les rendre disponibles à l'échelle de l'entreprise à travers le logiciel SAP Business Suite.

« En intégrant les informations des contrats aux processus métier SAP, nous augmentons notre capacité à respecter les termes de ces contrats pour, in fine, une meilleure gestion des interactions et des engagements envers nos clients », explique Gary Matula, Vice President of Information Systems, Molex. *« Nous continuons à déployer la solution d'Open Text au sein de notre SI au niveau mondial, et en escomptons l'amélioration de la gestion des données non structurées, que nous pourrions relier à notre système transactionnel SAP et à nos métadonnées. Cela nous aidera non seulement à tirer profit du volume croissant de données non structurées mais aussi à mettre en place des mécanismes de Records Management à travers toute l'entreprise ».*

Une gestion de l'information uniforme

SAP Extended ECM by Open Text enrichit les fonctionnalités de gestion des processus transactionnels des applications SAP grâce aux fonctionnalités ECM complètes d'Open Text. Cela permet aux entreprises d'unifier les mondes de la gestion et de l'ECM, tout en réduisant les risques et les coûts induits par une mauvaise gestion des archives et en améliorant la productivité des collaborateurs et leur capacité à se conformer aux réglementations.

« Nous observons une adoption de plus en plus large par nos clients, des solutions de nos partenaires qui étendent les fonctionnalités de notre propre portefeuille produits », commente Zia Yusuf, Executive Vice President, Global Ecosystem and Partner Group, SAP AG. *« Nous sommes heureux de l'élargissement de notre partenariat avec Open Text qui vient enrichir*

PRESS RELEASE

SAP and Open Text Expand Global Reseller Agreement



notre portefeuille de solutions ECM et offrir des bénéfices plus importants à nos clients souhaitant lier leurs processus métier aux actifs informationnels de l'entreprise. Ensemble avec Open Text, nous sommes impatients de changer la donne sur le marché de l'ECM et de continuer à délivrer les solutions éprouvées que nos clients attendent ».

« L'un des principaux objectifs des entreprises est d'éliminer les silos d'information car ils diminuent la productivité et accroissent l'exposition aux risques », explique John Shackleton, President and CEO, Open Text. « En travaillant étroitement avec SAP, nous offrons à nos clients la possibilité de gérer l'ensemble de leurs informations critiques de manière uniforme et sécurisée, et de les rendre accessibles aux bonnes personnes au bon moment. Nous entrons dans une nouvelle phase de l'évolution des technologies de gestion de contenu ».

A propos de SAP

SAP est le premier fournisseur mondial de solutions de gestion d'entreprise*. SAP propose des applications et services qui permettent à toutes les entreprises, de toutes tailles et dans plus de 25 industries d'optimiser leur résultat. Avec plus de 86 000 clients (incluant les clients issus de l'acquisition de Business Objects), dans plus de 120 pays, l'entreprise est cotée sur plusieurs marchés financiers, notamment la bourse de Francfort et de New York sous le symbole "SAP" (Pour de plus amples informations, veuillez consulter : <http://www.sap.com>).

A propos d'Open Text

Open Text, leader du marché des solutions de Gestion de Contenu pour l'Entreprise (ECM), aide les entreprises à gérer et à maximiser la valeur de leurs contenus métier.

Open Text s'appuie sur deux décennies d'expertise et supporte plus de 50 millions d'utilisateurs à travers 114 pays. Grâce à un travail étroit avec ses clients et partenaires, Open Text apporte un réseau de « Content Experts » pour aider les entreprises à capturer et préserver la mémoire de l'entreprise, augmenter la valeur de la marque, automatiser les processus, réduire les risques, gérer la conformité et améliorer la compétitivité.

Pour plus d'informations sur Open Text, visitez www.opentext.fr

Any statements contained in this document that are not historical facts are forward-looking statements as defined in the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Words such as "anticipate," "believe," "estimate," "expect," "forecast," "intend," "may," "plan," "project," "predict," "should" and "will" and similar expressions as they relate to SAP are intended to identify such forward-looking statements. SAP undertakes no obligation to publicly update or revise any forward-looking statements. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. The factors that could affect SAP's future financial results are discussed more fully in SAP's filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"), including SAP's most recent Annual Report on Form 20-F filed with the SEC. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, which speak only as of their dates.

Copyright © 2009 SAP AG. All rights reserved.

SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serve informational purposes only. National product specifications may vary.