



Novare Buyware : le logiciel qui va révolutionner la fonction achats des PME-PMI

2009 : le rôle des achats dans l'entreprise est plus déterminant que jamais

Pertilience est spécialisé dans les outils logiciels dédiés à la performance de la fonction achat. Son logiciel Novare Buyware, spécifiquement réalisé pour les PME-PMI apporte des réponses pragmatiques aux problèmes opérationnels des acheteurs, notamment le manque de temps.

A l'unanimité les acheteurs pensent faire trop de tâches administratives et à faible valeur ajoutée. Ils perdent du temps et ne se concentrent pas réellement sur leur cœur de métier. Pourtant, le contexte économique actuel les oblige à faire plus d'économies avec les mêmes ressources que d'habitude.

Leur principal enjeu : créer de la valeur au quotidien

Selon l'AFNOR « La valeur est le prix que l'utilisateur consent à accorder pour satisfaire son besoin » et « La qualité d'un produit ou d'un service est son aptitude à satisfaire les besoins des utilisateurs ».

L'acheteur doit se préoccuper au quotidien du rapport qualité/prix. Cependant, le manque d'outils adaptés à ses missions rend souvent l'analyse des prix vite fastidieuse et l'évaluation de l'adéquation aux besoins compliquée.

Novare Buyware : Le logiciel adapté aux besoins des acheteurs des PME-PMI

Avec Novare Buyware l'analyse des structures de coûts et des offres fournisseurs devient rapide et facile. Remarquable outil de réduction des coûts et des délais il apporte une vision globale de la stratégie achats. L'outil intègre des critères d'évaluation des offres en fonction des besoins.

Comment Novare Buyware fait gagner du temps aux acheteurs

Il simplifie et automatise la création des consultations, et facilite l'analyse des offres. Interfacé avec Microsoft Outlook, il permet de classer rapidement les emails et de les partager. Ses fonctions d'importation et de synchronisation permettent de capitaliser sur les données existantes. C'est un outil complémentaire à l'ERP. Il est doté d'une base de données simple et facile à utiliser, qui permet de synthétiser l'information.

Un outil réellement innovant grâce à l'analyse fonctionnelle

Le logiciel permet de formaliser simplement les besoins grâce à l'analyse fonctionnelle. Véritablement innovante elle permet aux achats d'augmenter ses performances et assure la satisfaction de ses clients internes.

Nous contacter

Pour plus d'information vous pouvez nous contacter, soit par mail à marjorie.gritti@pertilience.com, soit par téléphone au 04 57 13 81 29.

Vous pouvez également nous écrire à l'adresse suivante :

Pertilience, 33-35, avenue Albert 1^{er} de Belgique, 38000 GRENOBLE, France.

N°SIRET : 503 958 340 00013